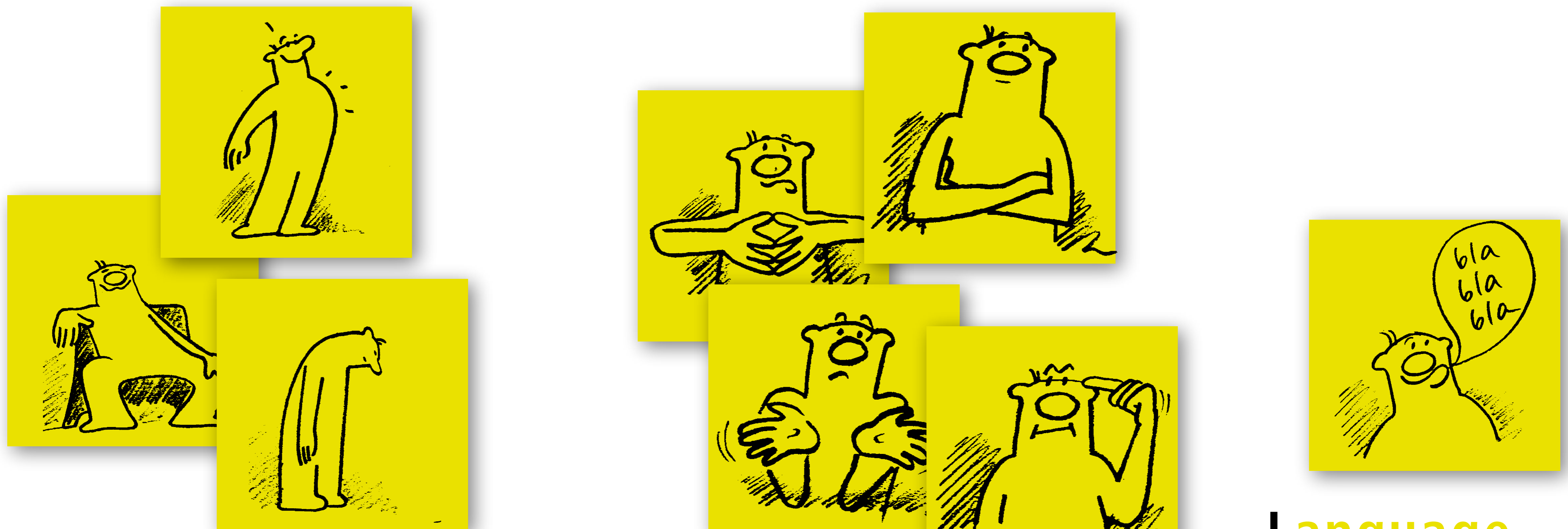


B.A.G.E.L.



Body Posture

Körperhaltung

Gestures

körpersprachliche Gesten

Language Patterns

Sprachmuster

B.A.G.E.L.

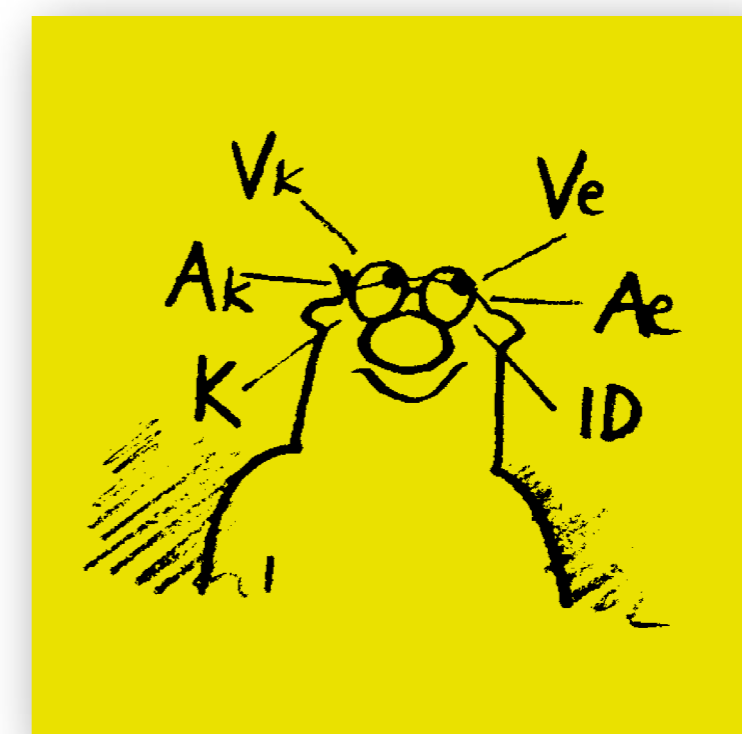
Accessing Cues

sprachliche und mimische

Zugangshinweise

Eye Movements

Augenzugangsmuster



„Ob einer seinen Weg geht, verrät sein Gang.

Ob einer sein Ziel ist, seine Ausstrahlung.“

Reinhold Messner

Wir unterscheiden im NLP drei hauptsächliche Wahrnehmungstypen: den visuellen, den auditiven und den kinästhetischen Typ. Um das bevorzugte Repräsentationssystem eines Menschen kennenzulernen - seine Art wahrzunehmen, zu verarbeiten und sich nach aussen zu zeigen - kann uns der B.A.G.E.L. gute Dienste leisten.

Wir können den B.A.G.E.L. unseres Coaches pacen und über den Prozess ins Leading übergehen. An der Veränderung des B.A.G.E.L. erkennen wir die Wirkung unserer Arbeit.